



Programma affiliazione in licensing 2020

EXPORT MANAGER A DOMANDA

Il miglior posto dove lavorare: CASA VOSTRA

Reimmaginare il commercio estero
online con colleghi, aziende italiane, partner esteri

Benvenuti alla presentazione del licensing 2020 ITALYBUREAU Alliance e del modello professionale di **Export Manager A Domanda**

Sommario

- Facciamo un lavoro bellissimo
- Gestire online l'export business delle aziende Made in Italy
- 4 ragioni per diventare partner ItalyBureau Alliance
- Il paradosso dell'export italiano: poche le aziende esportatrici

Facciamo un lavoro bellissimo:

promuovere sui mercati esteri le aziende e i prodotti italiani di qualità.

Lavoriamo a distanza collegati on line:

non abbiamo bisogno di uffici o sedi di rappresentanza. Possiamo operare in mobilità o da casa.

La metodologia Export Agile, da noi messa a punto, è uno dei primi modelli di smart-working ed è stata premiata nell'Italia degli Innovatori.

I colleghi affiliati che in Italia e all'Estero entrano a far parte del nostro "cluster" apprendono tecniche innovative e nuovi strumenti, diventano insieme **protagonisti dell'export marketing internazionale**.

Le aziende italiane trovano conveniente affidarci i loro progetti export perché il nostro intervento costa meno e rende di più. In 35 anni di attività nell'export del Made in Italy 60mila aziende italiane si sono registrate alle nostre iniziative e regolarmente ricevono le nostre newsletter.

- Un progetto semplice e chiaro
- Come funziona? Quali difficoltà?
- L'attività operativa
- Modello di business
- Le 3 modalità di affiliazione
- Cosa fare ...

Il modello **Export Manager A Domanda**, dove i partner Italybureau intervengono in azienda a distanza, da soli o in **Team**, è la più recente applicazione di uno stile di vita e di lavoro condiviso, a misura della nostra vita, dei bisogni delle aziende e dell'evoluzione delle attività digitali.

Questa breve presentazione è solo la prima comunicazione di un progetto aperto e in continua evoluzione che saremo felici di condividere con voi nei dettagli.

Prima di tutto dobbiamo conoscerci.

Intanto leggete questa presentazione, le Faq, verificate la contrattualistica di licensing.

Noi non facciamo mai telefonate invasive alle persone interessate a diventare nostri partner.

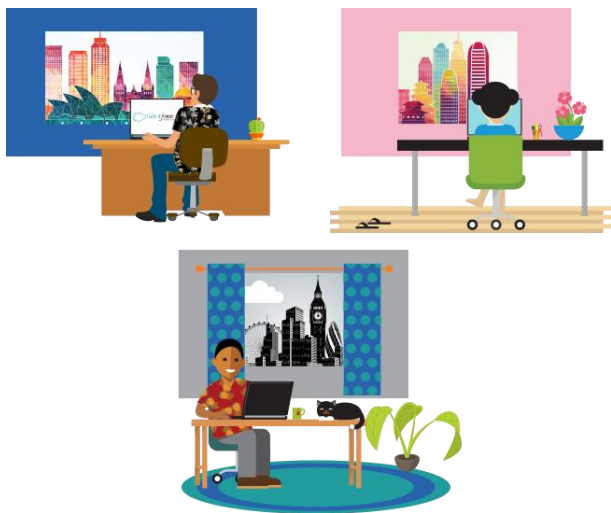
Potete chiamarci in qualsiasi momento, o fare quesiti via mail, o se preferite dateci le vostre disponibilità e concorderemo un appuntamento via telefono o skype.

Grazie

Beppe Vargiu – skype beppevargiu
co-founder ItalyBureau alliance



E' una concreta opportunità per chi vuole mettersi in gioco con una attività professionale senza vincolo di ufficio, spostamenti, orari, ma con le grandi



potenzialità che derivano dal **proporre all'estero il Made in Italy** .

Entrare a far parte della famiglia ItalyBureau alliance in licensing privato vi assicura **competenze pratiche sull'export business** che nessuna Università oggi può dare, vi avvia a una professione fra le più richieste dal mercato, vi apre nel tempo solide prospettive di ritorno economico.

Grazie alla libertà e flessibilità della modalità licensing privato, potete operare inizialmente senza gli oneri della partita iva, da privati cittadini. In qualunque momento successivo potrete evolvere alla modalità azienda/professionista.

Un percorso di qualificazione alla **metodologia ExportAgile e alla professione di Export Manager** abilita i nostri partner all'utilizzo delle banche dati, dei social marketplace, e fornisce gli strumenti innovativi del business internazionale e del lavoro in team con i colleghi, le aziende utenti, i partner esteri.

Il sistema si avvale della rete internazionale dei corrispondenti esteri ItalyBureau expat, collabora nel mondo con la rete Enterprise Europe Network, con le Camere di Commercio Estere, si avvale di oltre **700 banche dati e marketplace digitali** oltre che delle piattaforme digitali condivise con i colleghi del cluster dove intergiscono 60mila aziende italiane e 20 mila buyer esteri

Non dobbiamo adattarci a orari fissi, nè spostarci per raggiungere i luoghi di lavoro, ma siamo noi a decidere tempi e modi per rispondere alle email o per collegarci in conferenza con i colleghi e le aziende assistite.

Le aziende affidano volentieri in esterno ai nostri ExportManager le molteplici attività di export e innovazione digitale.

Non tutte le aziende. **Siamo noi che selezioniamo chi proporre sui mercati** con i prodotti più competitivi, e per le aziende non ancora pronte per l'estero interveniamo sul loro potenziamento commerciale, imprenditoriale, finanziario. Ogni azienda che accogliamo nei nostri programmi genera rendita destinata ad accrescersi e diventare stabile nel tempo.

Il partner affiliato ItalyBureau riceve **in esclusiva 600 aziende** che può scegliere tra le 60mila che nel tempo si sono registrate sulle nostre piattaforme.

Il progetto comune con ogni collega affiliato fa emergere da queste 600 una rosa ristretta di **5/6 aziende con prodotti validi** da proporre all'estero attraverso i nostri canali e le nostre metodologie innovative.



Questo è l'obiettivo **minimo**: specifico misurabile. Decidete voi quanto è facile da raggiungere nel tempo: **5/6 aziende clienti** su 600 nell'arco di un triennio.

Chi sceglie il licensing privato beneficia inoltre dell'**azzeramento totale dei costi di gestione**. Significa una redditività aggiuntiva di oltre 5 volte l'investimento iniziale rispetto alle tradizionali attività con partita iva.

4 ragioni per diventare Export Manager A Domanda con ITALYBUREAU alliance

1 Attività online libera , flessibile, comoda



Immagina: alzarti la mattina, farti il caffè, dare un'occhiata all'email e vedere che durante la notte, mentre dormivi, qualcuna delle tue aziende (quelle che ti ha affidato in esclusiva il marketing ItalyBureau alliance) ha ricevuto dei contatti di business, ha avviato una trattativa, ha richiesto un preventivo , o per un finanziamento, o per una intermediazione sui mercati, ha concluso una vendita ...

Alle aziende chiediamo un buon prodotto con una buona offerta affinché noi possiamo proporla all'estero attraverso le metodologie export agile, i social marketplace , le iniziative condivise come Italia Longevity.

Nostro compito (di ogni partner affiliato, con l'assistenza della casa madre, da soli o in team coi colleghi "senior") è **promuovere la vendita del prodotto italiano**: e state sicuri che se l'azienda è credibile, ha un buon prodotto, un buon prezzo , i compratori di prodotti italiani abbondano nel mondo.

Per andare all'estero, e per restarci, occorre strategia, innovazione competenze e strumenti adeguati. Sono tutti elementi che il cluster ItalyBureau Alliance con i suoi partner nel mondo offre alle aziende italiane.



La **metodologia ExportAgile**, da noi sviluppata e a suo tempo premiata nell'Italia degli Innovatori è oggi rafforzata dal modello **Export Manager A Domanda** che unisce le competenze e le specializzazioni di maturate dai colleghi del cluster . L'azienda che acquisisce i nostri servizi beneficia dell'uso intelligente di banche dati e social network unito

alla presenza amica dei partner Italybureau, variamente specializzati, sempre disponibili online quando ce ne è bisogno. I contatti commerciali ricevuti sui canali online, così come le info mirate su fiere, missioni estere, agevolazioni, finanziamenti sono segnalati alle aziende, oppure sviluppati dai nostre Team ExportAgile . Con noi le aziende beneficiano di un **team ufficio estero** che costa una frazione rispetto a un dipendente fisso ma è molto più efficiente, capace, competente.



I risultati commerciali generano premi che possono essere aggiunti al fisso mensile o a chiamata concordato per i ns interventi. Sono compensi aggiuntivi anche cospicui generati non solo dalle vendite ma anche dall'ottenimento con nostro supporto dei finanziamenti pubblici e privati per export, internazionalizzazione, innovazione.

2 Calcolate voi quanto può rendere

Quanto può rendere diventare Export Manager con Italybureau, imparare le tecniche e gli strumenti Export, il lavoro in Team, la metodologia ExportAgile?

Ogni partner dispone di almeno **600 aziende italiane in esclusiva** generate dalla nostra costante attività di marketing....e fra di esse scegliamo le aziende da accogliere nei programmi ItalyBureau . **Ne bastano 5 per avere un ritorno significativo.**

Un contratto medio con una azienda valida va da 2 a 10mila eur l'anno fra fisso, premi, compensi per agevolazioni e incentivi. Su un investimento iniziale che parte da 3.700 eur , un impegno di poche ore la settimana, costi fissi pari a zero, calcolate voi la redditività nel tempo. In più chi sceglie il licensing privato risparmia **oltre 5 volte l'investimento iniziale** grazie al solo abbattimento dei costi rispetto al regime azienda/professionista.

Il quanto si guadagna dipende naturalmente dall'impegno del partner affiliato. Il punto non è quanto tempo si dedica . L'importante è determinazione, regolarità, costanza. Sono potenzialità effettive . Perché le aziende hanno la massima propensione ad affidarci il loro export, la consulenza su finanziamenti , l'assistenza su fiere e missioni.



3

Zero struttura, zero costi gestione, zero spese: tutti i ricavi sono guadagni.

- no negozio, no ufficio, operatività anche da casa o in mobilità
- Licensing privato: per chi sceglie questa opzione non occorre la partita iva perché il corrispettivo viene percepito a titolo di rendita privata, o prestazione con regime fiscale vantaggioso sui guadagni ottenuti.
- basta un computer collegato a internet.
- si è operativi da dove si vuole, quando si vuole, anche per poche ore la settimana.
- l'azzeramento costi gestione consente il ritorno dell'investimento fin dal primo anno di attività, basta un solo contratto.



E' questa la grande differenza del programma ItalyBureau alliance rispetto a tutti gli altri programmi di affiliazione e franchising sul mercato: **NON hai costi** : non devi arredare l'ufficio, il negozio, non devi pagare l'affitto. Puoi operare senza orari, in viaggio, in mobilità. E per chi sceglie il **licensing privato ci sono tutti i vantaggi della collaborazione privata associativa**: non devi aprire la ditta, no partita iva, no commercialista, piena compatibilità con Cig, pensione, mobilità, impieghi di lavoro anche in pubbliche amministrazioni.

4

Garanzia soddisfatti o rimborsati



Non dimenticare la **ulteriore garanzia soddisfatti o rimborsati, unica nei sistemi di franchising italiano.**

Entro 30 giorni dall'avvio del licensing ItalyBureau, se per qualsiasi motivo non sarete soddisfatti e

vorrete rinunciare, potrete richiedere il rimborso integrale e incondizionato di quanto da voi corrisposto .

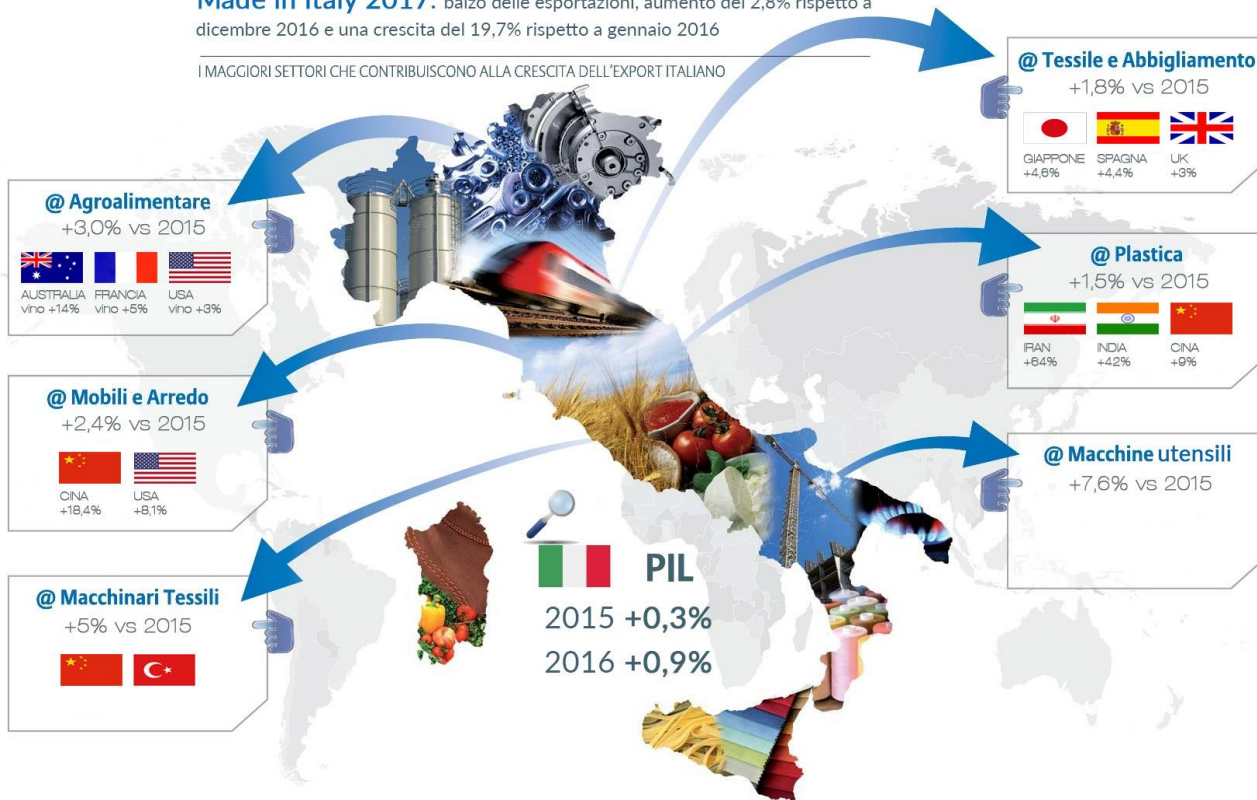
Prendi nota:

- no negozio, no ufficio, e per chi sceglie la modalità privata Licensing neanche la partita iva
- Acquisire un profilo professionale fra i più richiesti, con una insegna e una organizzazione che vanta 35 anni di presenza sui mercati.
- il miglior posto di lavoro **CASA TUA!** in piena libertà, da dove vuoi , quando vuoi, per poche ore la settimana, senza orari, senza spostamenti
- in tre anni ritorna più di **5 volte** il tuo investimento iniziale
- **soddisfatti o rimborsati**



Made in Italy 2017: balzo delle esportazioni, aumento del 2,8% rispetto a dicembre 2016 e una crescita del 19,7% rispetto a gennaio 2016

I MAGGIORI SETTORI CHE CONTRIBUISCONO ALLA CRESCITA DELL'EXPORT ITALIANO



Il paradosso dell'export Italiano: poche le aziende esportatrici

L'export italiano cresce. Eppure l'Istat ci conferma che solo l'1,44% delle imprese italiane esporta più di 70mila eur.

Significa che **il 98,56% delle aziende italiane non è abbastanza attrezzata per fare export**.

Esiste un diffuso bisogno di strumenti, metodologie e interventi per valorizzare la potenzialità inespressa della maggior parte delle aziende italiane con i clienti esteri.

L'approccio all'export nella modalità tradizionale è focalizzato su fiere, missioni. Negli ultimi anni si è diffusa la figura del Temporary Export Manager, ma serve ben altro.

Occorreva **reimmaginare l'export delle piccole e medie imprese italiane** e noi lo abbiamo fatto

In ItalyBureau abbiamo messo a punto **strumenti innovativi** come la metodologia **ExportAgile** e il nuovo modello **EXPORT MANAGER A DOMANDA**, operato in Team, che porta nelle piccole aziende **strumenti agili e incentrati sul risultato** con costi ridotti frutto della condivisione e del forte utilizzo dell'export marketing digitale.

Lavoriamo a distanza, in outsourcing, connessi online tra colleghi, aziende clienti, partner esteri.

Assistiamo solo aziende determinate a impegnarsi su seri progetti di business, le aiutiamo a organizzarsi e a diventare competitive per l'estero, troviamo per loro finanziamenti e incentivi, gestiamo le operazioni con l'estero e lavoriamo con loro online per vendere nel mondo i loro prodotti.

60 mila aziende italiane si sono iscritte nelle nostre banche dati per l'export e ricevono le nostre newsletter. Insieme spendono ogni anno 180 milioni per il loro marketing internazionale. E' questo il nostro mercato.

Un progetto semplice e chiaro

Chi entra a far parte del cluster Italybureau alliance sviluppa un progetto imprenditoriale/professionale semplice e chiaro:

1. acquisire un rapporto stabile con un ristretto numero di aziende con un buon prodotto made in italy, partendo dalle aziende in esclusiva del marketing ItalyBureau

2. apprendere il know how ExportAgile, e diventare, con le piattaforme, le metodologie il lavoro in team con i colleghi in rete, professionista competente e capace in uno dei settori più richiesti dalle aziende italiane.

3. Operare con i mercati esteri senza muoversi da casa, promuovendo sia i prodotti delle aziende esclusive, sia il made in Italy aggregato apportato dalle aziende dei colleghi Italybureau.



Abbiamo esperienza, tecnologia, metodo.

Ci hanno premiati per questo modo innovativo di promuovere il più grande asset internazionale delle nostre aziende: il "Made in Italy".

Ogni nuovo affiliato rende più forte ItalyBureau alliance apportando professionalità, esperienza e competenza ai colleghi, e a sua volta si rafforza beneficiando della costante condivisione competenze e specializzazioni con i colleghi e con il coordinamento centrale Italybureau alliance.

- forniamo grandissima utilità per le imprese sui mercati esteri.
- si può operare anche da privati, nella modalità licensing senza partita iva, anche in parallelo con altre attività di lavoro autonomo o dipendente. Nessuna incompatibilità.
- Si possono attivare potenti sinergie con attività professionali preesistenti con le quali esiste piena compatibilità
- Si lavora su internet, ma non sono richieste capacità informatiche,
- Nostro compito è portare i prodotti italiani all'estero entrando in contatto online con i buyer internazionali e assistendo le

aziende nelle incombenze di commercio internazionale

- Siamo noi che selezioniamo aziende pronte per l'estero. Non abbiamo bisogno di "vendere" alle aziende italiane utenti i nostri servizi: sono loro che ci fanno domanda e decidiamo noi se accettare, concordando sia la modalità sia un equo compenso.
- non devi avere merce, magazzino, licenze, non devi aprire una ditta.
- non devi telefonare né richiedere appuntamenti ai clienti: grazie ai nostri programmi di attrazione sono le aziende clienti che ci richiedono di contattarle.
- puoi essere operativo in pochi giorni, con un investimento contenuto, zero costi gestione.
- Non sei solo! Nessuno può fare l'export manager senza il supporto di una rete consolidata di contatti e di colleghi esperti.

Come funziona

Il partner affiliato acquisisce in esclusiva dal marketing ItalyBureau un portafoglio di 600 aziende fra le quali selezionare quelle più competitive per l'estero.

Un collaudato percorso formativo consente in breve tempo di acquisire la metodologia ExportAgile, l'approccio ExportManager A Domanda, lavorare in team virtuale con i colleghi, **diventare esperto di banche dati e social network del commercio internazionale.**

La nostra professionalità si sviluppa nel tempo costruendo un rapporto personale con le aziende utenti, destinato a durare da un anno all'altro.

Il modello **ItalyBureau Alliance, oggi potenziato con la modalità EXPORT MANAGER A DOMANDA, ha tutti i presupposti per generare elevata redditività**, un ambiente di persone che assistono amichevolmente il tuo lavoro, e le metodologie più innovative senza bisogno di conoscenze tecniche.



E' un progetto professionale serio, e non una scorciatoia per "comprarsi" un lavoro.

La consulenza alle aziende che fanno export può dare nel tempo grandi soddisfazioni, ma occorre essere consapevoli che richiede impegno, pazienza, perseveranza.

Chi inizialmente affianca il licensing Italybureau ad altre attività di lavoro o studio preesistenti trova grandi benefici.

Quali difficoltà nel diventare partner export ItalyBureau Alliance ?

Il sistema viene rilasciato interamente online e tu puoi accedervi da internet dove e quando vuoi. Certo devi saper usare posta elettronica, office e internet, questo è un requisito di base ...

Richiediamo la disponibilità di un pc con una buona connessione internet, ma per restare connessi e interagire coi colleghi spesso basta uno smartphone o un tablet. Infatti **il nostro ufficio è online, in mobilità, o da casa.**

Con quello che imparerai diventerai padrone di una professione, quella di **Export Manager che assiste a distanza le aziende nel momento in cui hanno bisogno: a chiamata, a progetto, a tempo .**

Chi ha una buona comprensione dell'inglese letto si avvantaggia in questa attività. Ma ormai con i traduttori online anche questo non è più un problema.



La selezione online delle aziende sulle piattaforme e sistemi Italybureau.it è molto semplice. Così come fare il check-up Export agile che verifica con una intervista online se una azienda è idonea, pronta e determinata per essere accolta nei programmi export e internazionalizzazione.

Un collaudato percorso formativo di due settimane (sessioni di due ore su skype, inframezzate da esercitazioni pratiche e seguite da 6 mesi di formazione sul campo) ti rende immediatamente operativo.

Aggiornamenti sono programmati ogni mese in videoconferenza.

E dopo lo startup **non si è mai da soli.** Sulle aziende utenti si opera in Team, col coordinamento Italybureau, insieme ai colleghi in rete.

In più, chi sceglie **l'opzione ANNIVERSARIO** beneficia dell'account premium Alibaba che accelera i risultati commerciali e dell'affiancamento supplementare di un collega affiliato senior.

L'attività operativa

Già al termine della sessione iniziale di startup l'affiliato è operativo col suo progetto personale/professionale e si attiva per:

1. acquisire un rapporto stabile con 5 aziende che emergono dalle 600 affidate in esclusiva dal marketing Italybureau.

2. Approfondire la professionalità di Export Manager in team coi colleghi, interagendo sulle piattaforme condivise, le banche dati, i social, creando il vostro blog.

3. Operare con i mercati esteri senza muoversi da casa, costruendo un rapporto di fiducia innanzitutto con le aziende che ci chiamano e dopo con buyer, distributori, agenti esteri selezionati, lavorando sulle loro richieste e sviluppando l'export delle aziende assistite.

Fin dal primo momento è possibile quindi rispondere professionalmente alle chiamate delle proprie aziende utenti, organizzare piani export e aiutarle a vendere i loro prodotti all'estero applicando le metodologie Exportagile.

E sull'area estero fin da subito si può interagire con operatori esteri condividendo l'offerta esistente di tutti i colleghi Italybureau e delle aziende da loro assistite.

Nel sistema sono compresi:

-Piattaforma operativa MyItalyBureau che include il tuo blog professionale personale e la tua mail @italybureau..

-Portafoglio esclusivo 600 aziende provenienti dal ns marketing da validare assistere e sviluppare verso il percorso ExportAgile congiuntamente all'organizzazione ItalyBureau in Italia e nel mondo.

-Portafoglio Buyer in esclusiva

-Corso online di formazione Export Agile, Tutor di Impresa Export: startup 10 sessioni di 2 ore in



conferenza skype, con follow-up sul campo i 6 mesi successivi.

-Manuale operativo online costantemente aggiornato.



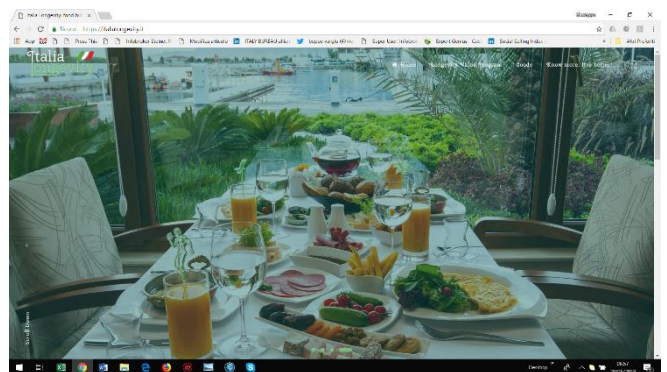
-blog riservato interno degli affiliati.

-possibilità di acquisire commesse e collaborazioni dalla casa madre e da altri colleghi e di proporre al network tue specifiche professionalità esistenti.

Chi si avvale dell'opzione **promozionale "Anniversario"**

beneficia inoltre dell'account premium annuale su Alibaba, il più grande marketplace internazionale (750milioni di utenti registrati) e 6 mesi di business coaching sul campo da parte di un collega senior con oltre 5 anni di esperienza.

Tutti gli affiliati beneficiano senza costi aggiuntivi dell'opzione ITALIA LONGEVITY che aggrega su un unico canale di offerta i prodotti Italiani food bio lifestyle buoni e sani e che fanno vivere a lungo.



Modello di business

L'affiliazione ItalyBureau Alliance in qualità di **Export Manager A Domanda** si fa scegliendo uno dei 3 modelli contrattuali licensing e apportando il relativo conferimento iniziale.

Il progetto del partner affiliato, condiviso con il coordinamento ItalyBureau e la rete dei colleghi, ha l'obiettivo di acquisire un ristretto numero di aziende, diventare il loro riferimento stabile per seguirne nel tempo le operazioni con l'estero.

I ritorni economici sono generati dai corrispettivi fissi concordati e dai premi concordati sui ritorni commerciali e sui finanziamenti ottenuti grazie ai ns. interventi. Non ci sono costi fissi di gestione a carico dell'affiliato.



Le 3 modalità di affiliazione

- **Partner ITALYBUREAU Alliance in licensing privato** portafoglio 600 aziende in esclusiva fra cui selezionare le aziende da assistere sui mercati esteri. Portafoglio 10 buyer esteri in esclusiva.

impegno medio 10 ore la settimana
senza vincoli né orari, investimento iniziale 3.700eur (4.100 eur con la promozione ANNIVERSARIO), esente iva.
Possibilità rinnovo contratto oltre il terzo anno **SENZA** costi aggiuntivi.



Include la partecipazione all'iniziativa **ITALIA LONGEVITY** senza costi aggiuntivi.

Partner ITALYBUREAU Alliance in licensing AZIENDA/PROFESSIONISTA :

Stesse caratteristiche licensing privato (a parte il regime IVA 22%) e inoltre:

Possibilità fatturazione diretta agli utenti finali anche in "bundle" con propri servizi

Possibilità di proporre propri services caratteristici ad altri colleghi e alle loro aziende.

Possibilità di accesso diretto a misure di finanziamento e credito fiscale

E' inclusa l'iniziativa **ITALIA LONGEVITY** senza costi aggiuntivi.

- **ITALY BUREAU EXPAT all'estero** : la collaborazione ideale per gli Italiani all'estero che rappresentano, promuovono, rivendono i prodotti delle aziende ItalyBureau e le selezioni Italia Longevity . L'investimento iniziale, previo briefing online di selezione e valutazione, richiede un contenuto investimento iniziale commisurato all'area di riferimento e all'eventuale acquisizione di una prima fornitura di prodotti delle aziende Italybureau.



L'affiliazione InfoBroker in modalità privata licensing è

coperta dalla garanzia Soddisfatti o Rimborsati.

Cosa fare

Avete letto la presentazione
Entrare nella famiglia dei partner ItalyBureau alliance, e operare a distanza in Team operando nel **commercio internazionale** a fianco delle aziende italiane sui mercati esteri sembra **una attività piacevole, interessante e conveniente**.

E' anche prestigiose e innovativa

Significa portare alle aziende un modello innovativo di lavoro con l'estero a favore delle piccole aziende del MadeInItaly,



selezionato dall'Agenzia dell'Innovazione io quale testimonianza dello spirito di innovazione italiano .



Oggi molti degli Export Manager affiliati Italybureau alliance hanno potuto accreditarsi al programma Innovation Manager del MISE,

beneficiando di voucher fino a 40mila eur a fondo perduto assegnati dal Ministero alle aziende che li ingaggiano

Si entra su nuovi mercati

Significa partecipare all'ecosistema digitale delle aziende ItaliaLongevity.it , un canale commerciale internazionale dedicato a generare benefici nel florido mercato emergente della longevity economy.

Significa presentare ai buyer internazionali ogni mese i cataloghi e le selezioni con i migliori prodotti delle piccole aziende italiane eccellenti



Si lavora online ma capita spesso di accompagnare le nostre aziende clienti a **fiere ed eventi in Italia e all'estero**



A questo punto se volete **possiamo conoscerci e valutare insieme tutte le opportunità** .

Chiamate i nostri uffici o chiedete un appuntamento telefonico o via skype. Oppure partecipate agli incontri in occasione di eventi fiere e manifestazioni, o ai seminari di formazione gratuita sul commercio internazionale (*trovate il programma aggiornato su www.italybureau.it*)



In 15 giorni potete essere operativi con la vostra nuova attività di ExportManager A Domanda, proponendo insieme ai colleghi sui canali internazionali del commercio e della cooperazione il meglio del madeinitaly

Non perdiamo tempo. Agire rapidamente è la base delle attività on line e del vostro successo.

Chiama ora 0424-066456 348-7811100
o invia una email a licensing@italybureau.it

o richiedi la newsletter gratuita mensile.
su: <http://italybureau.it/affiliati-modulo-di-richiesta-informazioni/>



ItalyBureau Alliance è una rete di partner associati con contratto licensing che dal 1986 opera nei servizi e nella consulenza al commercio internazionale.



Il coordinamento della rete e delle piattaforme informatiche è gestito in Italia da Sulcisdrone4.0 srl , società di consulenza per il management dell'innovazione accreditata al Ministero Sviluppo Economico D.M. 7.5.2019 .

p.iva 03531120925 con sede legale in via Liguria 27 Carbonia (SU) , Direzione Commerciale Italia Via Leonardi 2 Bassano del Grappa (VI).ommerciale Italia in Via Leonardi 2, 36061 Bassano del Grappa (VI)

EXPORT MANAGER A DOMANDA



OnLine il Licensing



1

Formazione online :
15gg + 6 mesi action
learning



Trasferimento know how
e tecniche operative
ufficio export . Attività
infobroker , tutor di
impresa export,
metodologia exportagile

Banche dati ,
portafoglio clienti,
selezione prodotti

Accesso alle piattaforme
proprietarie B2B e B2C
condivisione buyer
accreditati, accesso condiviso
a 700 emarkplaces, a
Alibaba premium, ViaRoma,
DigitalBusiness E015, alle
borse merci e alle
piattaforme logistiche dei
distributori esteri ItalyBureau
alliance



**formazione , risorse , knowhow
per il commercio estero dei prodotti italiani di qualità**

3

Attività online
commercio
internazionale



Sviluppo e
internazionalizzazione
delle aziende Exportagili
da noi selezionate.
Selezione e collocazione
sui mercati dei migliori
prodotti madeinitaly.
Export office condiviso con
supporto fiere missioni
finanziamenti spedizioni
agevolazioni export

I revenues

Guadagnare sui risultati
export delle aziende
exportagili, sulla vendita dei
ns assortimenti di prodotto,
sui progetti export , inclusi
agevolazioni e incentivi per
le aziende singole e
associate , e consolidare nel
tempo lo stabile rapporto
con le aziende italiane utenti
e con i buyer esteri.

