

CONTRATTO DI LICENSING PRIVATO ITALYBUREAU EXIM ALLIANCE

Tra:

Italybureau EXIM Alliance div Sulcisdrone4.0 srl , società di consulenza per l'innovazione accreditata MISE D.L. 7.5.2019 , Accreditata SaceSimest programma Trova il tuoTEM, accreditata fra le società di servizi Temporary Export Manager con competenze Digitali ai sensi dell'articolo 7 del decreto del Ministro degli affari esteri e della cooperazione internazionale 18 agosto 2020, titolare dei diritti sui marchi insegne e domini Italybureau EXIM Alliance e ItalyBureau.it, proprietaria delle tecnologie e del know how sulle piattaforme e sistemi ItalyBureau e ItaliaLongevity.it partner della metodologia aperta ExportAgile, titolare dei domini Internet insegne e marchi www.italybureau.it , italybureau.com, italialongevity.it, sede legale in: Carbonia (CI) , Via Liguria 27, direzione commerciale in Bassano del Grappa, Via Leonardi 2, partita iva 03531120925 qui rappresentata dall'amm.re unico in carica Giuseppe Vargiu, che d'ora in poi nel seguito di questo contratto sarà denominata semplicemente **ITALYBUREAU EXIM ALLIANCE e**

nome: _____ cognome: _____ nato a : _____ Codice Fiscale: _____

Indirizzo _____

Telefono _____

email _____

skype _____

che d'ora in poi, per brevità sarà denominato **LICENSEE o AFFILIATO o ASSOCIATO**

si conviene e si stipula quanto segue:

1) Principi generali

Il presente contratto di affiliazione in LICENSING PRIVATO di tecnologia è regolato dai seguenti principi generali:

- a) Italybureau Exim Alliance è titolare delle metodologie, knowhow, modelli organizzativi e piattaforme digitali caratterizzati dai marchi registrati, insegne e sistemi ITALYBUREAU, Italiaslongevity ® ItalyBureau.it, ExportAgile, ItalyBureau.com, nonché del repertorio referenziato di buyer esteri selezionati ItalyBureau. Le piattaforme e la rete dei partner associati supportano la promozione internazionale delle aziende del madeinitaly accolte nella Alleanza ItalyBureau e la vendita dei loro prodotti sui mercati esteri.
- b) Italybureau Exim Alliance ha progettato, regolamentato , collaudato e innovato nel tempo un modello di affiliazione associata in licensing di tecnologia Ufficio Estero Online denominata "Licensing ITALYBUREAU", che si avvale di una organizzazione condivisa di risorse online in grado di erogare servizi a distanza in materia di export e internazionalizzazione ad aziende italiane selezionate per la loro competitività sui mercati esteri. Il sistema è caratterizzato dall'insieme delle piattaforme digitali e delle risorse umane operanti col marchio/insegna ItalyBureau , dall'interazione con i webservice rilasciati nei domini italybureau.it, italybureau.com, e il modello include il potenziamento culturale professionale e relazionale degli affiliati, il trasferimento tecnologia, l'accREDITAMENTO professionale a favore dei Licensee in qualità di manager Esperto processi export import e internazionalizzazione , in coerenza coi principi e la deontologia della professione di Export Manager previsti dalla norma UNI 11823-2021. Il licensee, a fronte di un conferimento iniziale al fondo comune, apprenderà il know how finalizzato alla valorizzazione delle proprie professionalità di base applicata allo sviluppo internazionale di prodotti e aziende del madeinitaly, e avrà diritto a beneficiare, secondo le modalità del presente contratto, delle rendite generate dal fatturato Italybureau Exim Alliance alle aziende utenti del sistema.
- c) Attraverso la formula sarà possibile trasferire a favore dei Licensee la conoscenza abilità e competenze relative a
- Metodologia dell'Export Collaborativo;
 - Profilazione iniziale e contesti competitivi;
 - Organizzare l'azienda per l'export;
 - Export digitale Comunicazione Marketing;
 - I fondamentali del commercio internazionale;
 - Finanziamenti e sostegni del sistema Italia;
 - Strategie Piano Operativo ExportAgile;
 - Come interagire con le controparti estere;
 - Operazioni Export multichannel;
 - Il marketing personale dell'EXIM manager professionista;

e validarle con un percorso intensivo sul campo in grado di assicurare idonea esperienza operativa di export management digitale.

d) Sono obiettivi comuni di Italybureau Exim Alliance e del Licensee:

- il potenziamento progressivo della professionalità dell'affiliato fino al raggiungimento della certificazione a livello Norma UNI;
- l'acquisizione di incarichi di collaborazione professionale a supporto dell'export di aziende italiane;
- la gestione di totale o parziale progetti export in modalità condivisa (export collaborativo);
- la valorizzazione delle prerogative professionali e reputazionali del Licensee derivanti dalle attività sui mercati internazionali anche con le piattaforme tecnologiche, le metodologie e gli strumenti rese disponibili da Italybureau Exim Alliance;
- l' aumento progressivo delle vendite di prodotti e servizi realizzati o distribuiti da Italybureau Exim Alliance e dagli altri partner associati in Italia e all'estero;
- la valorizzazione internazionale del brand e della comunità dei partner associati Italybureau Exim Alliance.

2) Utilizzo del marchio Italybureau

Il LICENSEE si obbliga ad usufruire in qualità di LICENSEE ITALYBUREAU delle piattaforme condivise in Licensing esclusivamente secondo le procedure Italybureau Exim Alliance, accettando incondizionatamente il presente contratto in LICENSING di tecnologia. Italybureau Exim Alliance, ai fini espressi nell'Art. 1, concede al Licensee il diritto di qualificarsi come Affiliato "Licensee ItalyBureau " in qualità EXPORT PARTNER ITALYBUREAU utilizzando le piattaforme e le tecnologie Italybureau Exim Alliance e gli accreditamenti Italybureau Exim Alliance , per tutta la durata di questo contratto.

In seguito al superamento dell'esame di certificazione l'affiliato potrà altresì qualificarsi come Exim Manager certificato a i sensi della norma Uni 11823-2021 .

L'uso del marchio e dei caratteri distintivi di Licensee ItalyBureau per la durata di questo contratto, è gratuito.

3) Benefici rendite e portafoglio esclusiva

Indipendentemente dalla attività svolta dall'affiliato, per tutta la vigenza del presente contratto Italybureau Exim Alliance concede al Licensee il titolo e lo status e le referenze professionali di EXPORT PARTNER ITALYBUREAU, e il diritto a percepire, a fronte del conferimento di cui all'art.5, le rendite generate dal fatturato ItalyBureau alle aziende e ai buyer selezionate in esclusiva secondo il formato di seguito prescelto fra le seguenti modalità:

() 1. Licensee ItalyBureau in modalità private licensing (esclusiva 600 aziende + buyer esteri selezionati)

() 2. Licensee ItalyBureau Expat per associati residenti o con regolare operatività all'estero. (esclusiva da determinare con apposito documento integrativo Italybureau Expat)

Le predette aziende (di seguito denominate aziende "Target" e "Buyer Target" saranno di norma provenienti dal novero di aziende previamente accreditate dal marketing Italybureau Exim Alliance, saranno selezionate e individuate a partire dalla sessione di startup e progressivamente aggiornate nell'allegato 1 al presente contratto che sarà reso disponibile con accesso riservato online). Per diritto di esclusiva si intende la garanzia che, salvo diversa pattuizione scritta, per tutta la durata di questo contratto a fronte di tutti i profitti risultanti dalle aziende target selezionate e individuate di cui al precedente comma, ItalyBureau riconoscerà a favore del licensee un rendita nella misura tipica del 90%.

E' possibile anche la operatività condivisa nel caso che diversi affiliati di comune accordo condividano la stessa azienda: in questo caso la quota rendite di competenza dei licensee sarà ripartita tra loro proporzionalmente.

Resta inteso che in caso di inattività dell'affiliato protratta per oltre sei mesi sulle aziende acquisite in esclusiva, il diritto di esclusiva su tali aziende decade, fatti salvi in favore dell'affiliato i diritti alle rendite già maturate.

4) Formazione e trasferimento di tecnologia

a) *Training di formazione iniziale* Associato ItalyBureau / Per poter trarre il massimo vantaggio dalla propria partecipazione al licensing Italybureau Exim Alliance, il Licensee si impegna a frequentare il programma di training iniziale di trasferimento tecnologia, formazione, istruzione e potenziamento, denominato ExportCamp, che consiste in una sessione di avvio in modalità telematica a distanza della durata orientativa complessiva di 20 sessioni orarie, e in un programma di formazione a distanza operato in modalità "action learning" nel corso dei sei mesi successivi alla sessione iniziale e include anche l'accesso alla piattaforma di formazione multimediale ExportCamp.

In detto training Italybureau Exim Alliance rilascerà al licensee le piattaforme operative e trasferirà al Licensee le proprie esperienze e conoscenze tecnico operative, gestionali e commerciali, in modo da consentire l'acquisizione delle competenze necessarie sull'organizzazione online ItalyBureau e gli skill fondamentali delle attività professionali di ExportManager, in conformità alle specifiche della norma UNI che regola la professione.

b) *Training specifico* ItalyBureau Expat

Il programma di formazione Associato ItalyBureau per i progetti pilota di affiliati residenti all'estero viene definito nell'allegato documento integrativo Expat Italy Bureau.

c) *Aggiornamento*

Italybureau Exim Alliance si obbliga a svolgere successivamente al corso iniziale i corsi di aggiornamento in modalità formazione a distanza, mirati ad evolvere i servizi offerti alle aziende e le rendite derivanti al Licensee nel comune interesse.

5) Conferimento al fondo licensing e natura del rapporto.

L'apporto del conferimento iniziale al fondo licensing Associato ItalyBureau da parte dell'associato è condizione necessaria per l'acquisizione dello status di licensee ItalyBureau e l'ottenimento delle rendite sugli utili dei servizi erogati dall'organizzazione ItalyBureau alle aziende acquisite in esclusiva. Nessun altro conferimento è previsto a carico dell'affiliato e alla scadenza del contratto sarà possibile rinnovare gratuitamente l'affiliazione per altri 3 anni.

Nella modalità privata licensing del presente contratto il rapporto si configura come acquisizione di partecipazione al fondo comune licensing e il conferimento iniziale ha natura di caparra correlata alla partecipazione associata in licensing.

Gli importi corrisposti al licensee privato fino a concorrenza del conferimento iniziale si intendono restituzione del conferimento iniziale al fondo, non costituiscono reddito e non sono soggetti a ritenuta. Le rendite eccedenti saranno soggette a ritenuta d'acconto.

Il rapporto fra ItalyBureau e l'affiliato privato è una fattispecie associativa atipica che viene regolata esclusivamente dal presente contratto di licensing privato. Espressamente si esclude la configurazione del rapporto come associazione in partecipazione, lavoro dipendente, lavoro autonomo, collaborazione coordinata, franchising e altri contratti tipici. L'affiliato è pienamente libero di svolgere per conto proprio qualsiasi attività di lavoro o impresa continuando a beneficiare a titolo privato dello status di Affiliato Italybureau Exim Alliance.

La quota iniziale che l'affiliato Licensee dovrà conferire prima dell'avvio della sessione di formazione e trasferimento di tecnologia è stata dimensionata come segue, corrispondentemente al formato prescelto fra le modalità di cui al precedente articolo 3 e comprende tutti i costi di trasferimento tecnologia ed esecuzione del training specificato al precedente art. 4.

() **1.Associato ItalyBureau** in modalità private licensing comprensiva del **programma Anniversario** di cui all'art.6 : eur 5.000, iva non dovuta, si applica sulle rendite eccedenti il conferimento iniziale - il regime privato di rendita o prestazione occasionale con ritenuta d'acconto.

() **2.Associato ItalyBureau** in modalità private licensing (non include il programma Anniversario di cui all'art.6): eur 4.500 iva non dovuta, si applica sulle rendite eccedenti il conferimento iniziale - il regime privato di rendita con ritenuta d'acconto.

() **3. Associato ItalyBureau Expat** per associati residenti all'estero oppure operativi fra estero e Italia: incluso nel corrispettivo di cui al punto 1-

L'Affiliato Licensee potrà beneficiare delle rendite provenienti dai servizi acquisiti da Italybureau Exim Alliance da parte delle aziende utenti o potenziali utenti di servizi ricomprese nel portafoglio Aziende Target alle condizioni di cui al precedente art. 3. Tali aziende target verranno scelte anche in base a parametri concordati con l'affiliato il quale, salvo diversa pattuizione, beneficerà in proprio favore, a titolo di rendita sulla partecipazione in licensing, di una rendita proporzionale agli utili generati dal fatturato di servizi Italybureau Exim Alliance a tali aziende utenti per un periodo di 3 anni a partire dalla data di stipula del presente contratto. L'ammontare di tale rendita, in funzione dell'impegno richiesto al licensee e della eventuale collaborazione con altri colleghi, potrà variare da un minimo del 30% a un massimo del 90% in favore del Licensee.

Le rendite maturate in favore dei licensee in modalità private licensing saranno corrisposte mensilmente con ritenuta d'acconto. Nessuna ritenuta sarà operata sui corrispettivi erogati fino a concorrenza della caparra iniziale al fondo licensing il cui ammontare verrà progressivamente ridotto.

5.bis) Promozione certificazione UNI

A titolo di promozione valida fino al 30.6.2022 il costo dell'esame di certificazione, previsto in eur 500, può essere detratto dal conferimento iniziale e sarà corrisposto dall'affiliato direttamente all'Organismo di Certificazione al momento dell'esame.

6) Programma ANNIVERSARIO

In favore dei licensee che si avvalgono dell'opzione "Anniversario", di cui al precedente art.5, sono inclusi i seguenti servizi aggiuntivi:

- **Business Coaching** Un collega partner senior o con oltre 5 anni di esperienza affiancherà l'affiliato per sei mesi nelle prime attività operative con le aziende italiane e nelle trattative con l'estero.
- **Account premium e-marketplace** che consente l'accesso condiviso ai marketplace convenzionati attraverso il rilascio di un account premium ItalyBureau.

7) Risorse fornite da Italybureau Exim Alliance al Licensee

Nell'ambito della piattaforma fornita al Licensee sono inclusi i seguenti servizi:

- a) Programma intensivo ExportCamp con accesso alle risorse multimediali online e assistenza docenti.
- b) *Supporto validazione aziende target.*: Italybureau Exim Alliance, presterà il proprio fattivo supporto di assistenza e affiancamento nella attività di selezione e validazione aziende target sulle piattaforma Italybureau Exim Alliance.
- c) *Supporto marketing e organizzativo per massimizzare l'acquisizione dei service* Italybureau Exim Alliance e ExportAgile da parte delle aziende target e la professionalità degli Export Manager affiliati.
- d) *Affiancamento attività di promozione sui mercati esteri.* Italybureau Exim Alliance successivamente alla formazione iniziale si adopererà per valorizzare la crescita professionale del licensee e la generazione di rendite nelle attività innovative di B2B e B2C con le piattaforme marketing Italybureau Exim Alliance.
- e) *Fornitura in licensing risorse online.*
 - manuale operativo online costantemente aggiornato, area blog riservata, piattaforma online condivisione cataloghi export
 - Piattaforma G.broker/MyItalyBureau, per poter selezionare e monitorare le aziende target fra le aziende che nel tempo si sono registrate sulle banchedati e piattaforme ItalyBureau
 - Rilascio dominio internet di secondo livello del tipo nome AffiliatoLicensee@Italybureau.it gratuito per la durata del contratto.
 - Rilascio account email personale @italybureau.it
 - Rilascio blog affiliato da utilizzare per il potenziamento della sua reputazione come Export Manager ed esperto di EXim di Export e Internazionalizzazione
 - Area web ad accesso riservato con manuale operativo online costantemente aggiornato
 - Stanza webinar utilizzabile dall'affiliato previa prenotazione per operare videoconferenze, aste e seminari di vendita online
 - Coordinamento e Assistenza del network nazionale dei Partner Associati ItalyBureau, della comunità e dei partner esteri ItalyBureau associati e affiliati a Italybureau Exim Alliance
 - Partecipazione Operativa sul campo a un progetto di export digitale.

8) Procedure operative del Licensee

Nelle attività svolte nell'ambito delle piattaforme e dei programmi ItalyBureau le procedure operative del Licensee dovranno essere conformi alle procedure Italybureau Exim Alliance di utilizzo delle piattaforme stesse.

9) Oneri del Licensee La registrazione del presente contratto non è obbligatoria. Se richiesto dal Licensee si può procedere a registrazione con spese ed oneri a carico dell'Affiliato Licensee.

10) Caratterizzazione Le spese per eventuali attrezzature ed equipaggiamento sono a totale carico del Licensee, così come la connessione ad internet. Italybureau nel manuale operativo online fornirà costantemente gli specimen per la creazione e l'aggiornamento di materiali promozionali.

11) Erogazione prodotti/servizi Italybureau Exim Alliance

a) La professionalità di Italybureau Exim Alliance garantisce la qualità dei prodotti servizi erogati. In particolare Italybureau Exim Alliance assicura la corrispondenza del proprio servizio all'ordinativo scritto o trasmesso telematicamente dall'utente e regolarmente accettato da Italybureau Exim Alliance.

b) I prezzi all'utente finale dei servizi del listino Italybureau Exim Alliance, pur essendo indicativi, non sono vincolanti.

c) A fronte degli ordinativi acquisiti da Italybureau Exim Alliance da parte di aziende presenti nel portafoglio esclusivo dell'affiliato, Italybureau Exim Alliance è titolare del rapporto con il cliente finale e riconoscerà all'affiliato la rendita di licensing concordata. In particolare nei casi di ordinativi provenienti dalle alle aziende target il margine netto finale risultante detratti i costi sarà trattenuto per il 10% da Italybureau e il restante 90% sarà corrisposto all'affiliato a titolo di rendita, salvo diversa pattuizione scritta.

Nel caso in cui concorrano diversi affiliati sullo stesso ordinativo la quota del 90% sarà ripartita in proporzione.

11 bis). Erogazione prodotti/servizi all'Affiliato Licensee da parte di altri associati Licensee o affiliati al Network Italybureau Exim Alliance

Italy Bureau assicura la qualità della formazione professionale degli Associati ItalyBureau affiliati in licensing al Network Italybureau Exim Alliance. Tale garanzia non si estende ad eventuali prestazioni o prodotti/servizi erogati singolarmente da altri Affiliati Licensee ItalyBureau o ufficio affiliato o associato ItalyBureau, che rispondono in proprio dei rapporti posti in essere sia con gli altri affiliati che verso terzi.

12) Durata del contratto La durata del presente contratto è di anni tre e alla scadenza esso potrà essere rinnovato per altri 3 anni senza che sia necessario ulteriore corrispettivo da parte dell'affiliato.

13) Divieto di concorrenza e obbligo di riservatezza e privacy

Il Licensee si obbliga per tutta la durata del presente contratto a non esercitare, senza previa specifica espressa autorizzazione di Italybureau Exim Alliance, attività che in qualche modo possano porsi in concorrenza con Italybureau Exim Alliance o con i colleghi affiliati, a mantenere il segreto sulle conoscenze tecnologiche a lui esclusivamente trasferite e mantenere la massima riservatezza sulle procedure operative interne Italybureau Exim Alliance.

In particolare è fatto espresso divieto di richiedere e/o rilasciare informazioni sulla organizzazione Italybureau e sui colleghi affiliati con rapporto di licensing privato senza previa espressa autorizzazione di Italybureau.

14) Risoluzione del contratto

Il presente contratto può essere risolto per tutte le ragioni e cause previste dal codice civile. In particolare costituiscono giusta causa che determina l'automatica risoluzione del presente contratto, oltre la violazione del divieto di cui al precedente articolo 13, i sottoindicati comportamenti del Licensee:

a) ritardare il pagamento di importi dovuti a Italybureau Exim Alliance a qualsiasi titolo per un periodo superiore a 60 giorni dalla data della scadenza.

b) non attenersi alle esplicite direttive generali Italybureau Exim Alliance (specificate in questo contratto nonché nel Manuale Operativo multimediale fornito in dotazione e periodicamente aggiornato) nei rapporti con Italybureau Exim Alliance, coi terzi o con gli altri associati Licensee o franchisee.

c) tenere un comportamento lesivo dell'immagine di Italybureau Exim Alliance e degli affiliati ItalyBureau.

d) pubblicare commenti o recensioni non autorizzate riguardanti l'organizzazione interna ItalyBureau o i colleghi associati, o informazioni che violano la privacy.

La sopravvenuta risoluzione contrattuale, così come la scadenza naturale del termine, non esonerano il Licensee dall'adempimento degli impegni contrattualmente assunti in precedenza con Italybureau Exim Alliance né tantomeno comportano il diritto alla ripetizione delle somme e dei conferimenti fatti al fondo licensing di Italybureau Exim Alliance in dipendenza del presente contratto.

15) Divieto di cessione Il Licensee non può cedere a terzi i diritti derivanti dal presente contratto, né attivare affiliazioni di secondo livello, senza previa autorizzazione scritta di Italybureau Exim Alliance.

16) Clausola soddisfatti o rimborsati La stipula del presente contratto si perfeziona con il conferimento al fondo licensing.

Il Licensee che per qualsiasi motivo non fosse soddisfatto potrà notificare entro 30 giorni dalla data di sottoscrizione il recesso dal presente contratto a mezzo lettera raccomandata e otterrà il diritto alla restituzione integrale del conferimento iniziale. Al fine di evitare abusi la corresponsione di quanto dovuto a norma della presente clausola non potrà avvenire prima del centottantesimo giorno dalla notifica a Italybureau Exim Alliance.

L'esercizio del recesso non libera il licensee dall'obbligo di riservatezza e dal divieto di concorrenza di cui al precedente art. 13..

17) Clausola di conciliazione Le parti si obbligano a delegare previamente all'organismo di conciliazione della Camera di Commercio competente il tentativo di risoluzione di ogni controversia che dovesse insorgere sull'applicazione del presente contratto.

Carbonia, il (data sottoscrizione) _____ (data del conferimento _____)

FIRMA LICENSEE _____

ITALYBUREAU _____

Con riferimento agli Artt. 1341 e 1342 del C.C. si approva e si accetta quanto specificatamente pattuito nella premessa e agli articoli 1),2),3),4),5),5bis), 6),8),9),10),12),13),14),15),16) 17) nonché le relative obbligazioni, la cui trasgressione potrà causare la risoluzione anticipata di questo contratto, per colpa del trasgressore:

FIRMA LICENSEE _____

Il sottoscritto autorizza Italybureau Exim Alliance, responsabile trattamento dati Giuseppe Vargiu, alla gestione dei dati in modalità elettronica secondo i termini della normativa vigente di tutela della privacy FIRMA LICENSEE _____