



**Italybureau Exim alliance
dal 1986 export manager
associati**



**Export collaborativo
e qualificazione professionale
EXIM MANAGER
Manager esperto processi
Export Import Internazionalizzazione
Conforme alla Norma UNI 11823-2021
-
Programma di affiliazione in licensing
2021**



***Export manager:
una bellissima professione ,
ma non è per tutti***

Sommario:

- Benvenuti***
- In cosa consiste l'attività***
- Le 5 motivazioni per diventare partner
ItalyBureau Alliance***
- Il percorso intensivo***
- Gli strumenti di lavoro***
- L'obiettivo***
- L'investimento una tantum***
- Le 3 modalità di affiliazione***
- Cosa fare ...***

Una bellissima professione: Benvenuti

Benvenuti alla presentazione del modello di business in licensing Italybureau Exim alliance

La nostra è una bellissima professione: promuovere sui mercati esteri le aziende e i prodotti italiani di qualità.

Fin dal 1986 operiamo sui mercati internazionali del made in Italy.

Lavoriamo a distanza collegati on line: non abbiamo bisogno di uffici o sedi di rappresentanza. **Non siamo diventati digitali: lo siamo sempre stati** perché siamo i pionieri dell'export digitale.

La nostra metodologia Export Agile, uno dei primi modelli di smart-working e lean management, è stata premiata nell'Italia degli Innovatori ed è oggi recepita dalla Norma UNI per la professione di Exportmanager.

I colleghi affiliati che in Italia e all'Estero entrano a far parte del nostro "cluster" apprendono tecniche innovative e nuovi strumenti, diventano insieme **protagonisti dell'export collaborativo.**

Le aziende italiane trovano conveniente affidarci i loro progetti export perché la nostra modalità di **export collaborativo**, fondato sull'intervento di partner variamente specializzati consente le competenze richieste col minimo costo e il massimo risultato.

La professione di Export Manager (EXIM) ha subito una trasformazione radicale che la pandemia Covid ha drasticamente accelerato. Chi entra nelle professioni dell'export non potrà più farlo da solo né pensare che basti una formazione teorica

Le aziende esportatrici di nuova generazione devono accedere a solide capacità e competenze nel digitale, marketing, finanza, gestione rischi, lingue estere, logistica, pratiche doganali, incentivi, oltre ad padroneggiare organizzazione, produzione e trattative commerciali.

Ne consegue che anche la figura dell'export manager si trasforma perché non è possibile accentrare in una sola persona tutte queste competenze.

Dalla vecchia formazione teorica si passa alla **esperienza in rete con una molteplicità di strumenti e partner specializzati.**

La nuova generazione licensing Italybureau è questa. Dopo esser stati pionieri dell'Export digitale siamo evangelisti dell'Export Collaborativo.

Questa breve presentazione è solo la prima comunicazione di un progetto in continua evoluzione che saremo felici di condividere con voi nei dettagli.

Prima di tutto dobbiamo conoscerci.

La vision è portare a ogni azienda le competenze exportmanager e per questo nuove candidature di affiliazione sono sempre benvenute.

Leggete questa presentazione, le Faq, verificate la contrattualistica di licensing

Non facciamo mai telefonate invasive alle persone interessate a diventare nostri partner. Potete chiamarci in qualsiasi momento, fare quesiti via mail, o se preferite dateci le vostre disponibilità e concorderemo un appuntamento via telefono o videocall.

Grazie



Beppe Vargiu –
co-founder ItalyBureau
<https://www.linkedin.com/in/giuseppevargiu>

In cosa consiste l'attività

Il marketing Italia

Il professionista ExportManager interagisce con le aziende esportatrici fornendo loro quello che NON hanno: Competenze specializzate per il commercio internazionale.

Ma non basta possedere il knowhow ,

Ogni nuovo affiliato apprende le tecniche necessarie al proprio marketing professionale

Se vuole richiede anche la certificazione professionale UNI

Nel tempo 60mila aziende italiane si sono registrate alle nostre iniziative e regolarmente ricevono le ns. newsletter.

Un portafoglio di aziende interessate a intraprendere un progetto Export con Italybureau viene assegnato in esclusiva.

Una volta ottenuto il contratto si lavora sul progetto insieme alla casa madre, richiedendo quando necessario la collaborazione di altri colleghi.

I progetti export collaborativo

Le aziende esportatrici di nuova generazione devono accedere a solide capacità e competenze nel digitale, piattaforme b2b, marketing, finanza, gestione rischi, lingue estere, logistica, pratiche doganali, incentivi, oltre ad padroneggiare organizzazione, produzione e trattative commerciali.

Ne consegue che anche la figura dell'export manager si trasforma perché non è possibile accentrare in una sola persona tutte queste competenze.

E' questo il punto di forza Italybureau

Portiamo avanti i progetti export con le 4 fasi della metodologia Exportagile, recepita dalla norma UNI 11823 -2021

1. Assessment iniziale
2. Progettazione
3. Operazioni
4. Monitoraggio / Aggiornamento

Si tratta normalmente di progetti di durata annuale portati avanti in smart working, con la collaborazione di diversi colleghi, in Italia e all'estero

L'export non si fa da soli.





Le 5 motivazioni



3. ZERO STRUTTURA, ZERO COSTI GESTIONE, zero spese: tutti i ricavi sono guadagni. no negozio, no ufficio, operatività anche da casa o in mobilità
Licensing privato: per chi sceglie questa opzione non occorre la partita iva perché il corrispettivo viene percepito a titolo di rendita privata, o prestazione con regime fiscale vantaggioso sui guadagni ottenuti.



4. I CLIENTI ITALIANI: Mediamente l'ingaggio annuale di un Temporary Manager Digitale accreditato vale 30mila eur. Quasi sempre finanziati con le agevolazioni pubbliche all'export. Si calcola che nei prossimi anni serviranno non meno di 25mila nuovi exportmanager, e le aziende sceglieranno i TEM certificati UNI e organizzati in rete. Italybureau assicura un portafoglio aziende in esclusiva e un attività iniziale sul campo in progetti già attivi

Prendi nota:

- no negozio, no ufficio, e per chi sceglie la modalità privata neanche la partita iva
- Un profilo professionale fra i più richiesti, con una insegna e una
- organizzazione attiva da 35 anni accreditata con Maeci, Mise, SaceSimest
- il miglior posto di lavoro CASA TUA! in piena libertà, da dove vuoi, quando vuoi, senza orari, senza spostamenti
- Non siete soli: Il supporto Italybureau è continuo sia per il vs marketing professionale in Italia che sui progetti export e digitale.

1. DIVENTARE EXPORT MANAGER PROFESSIONISTA certificato e offrire competenze e servizi a un mercato di 123mila aziende italiane esportatrici. Oltre a 4milioni di aziende che non esportano e che potrebbero farlo con le competenze giuste e con gli incentivi all'export.

2. ATTIVITÀ ONLINE, flessibile, comoda, senza orari né spostamenti, in collegamento con colleghi e partner in tutto il mondo



5. GARANZIA SODDISFATTI O RIMBORSATI unica nei sistemi di franchising italiano.

Entro 30 giorni dall'avvio del licensing ItalyBureau, se per qualsiasi motivo non sarete soddisfatti e vorrete rinunciare, potrete richiedere il rimborso integrale e incondizionato



IL PERCORSO INTENSIVO

- 1 I segreti dell'Export Collaborativo
- 2 Profilazione iniziale e contesti competitivi
- 3 Organizzare l'azienda per l'export
- 4 Export digitale Comunicazione Marketing
- 5 I fondamentali del commercio internazionale
- 6 Finanziamenti e sostegni del sistema Italia
- 7 Strategie Piano Operativo ExportAgile
- 8 Come interagire con le controparti estere
- 9 ExportAgile Project work (
- 10 Scatenare l'attacco: Operazioni Export multichannel
- 11 Il marketing personale dell'EXIMmanager professionista
- 12 Modulo personalizzato



competenze
conoscenze
esperienza
pratica
certificazione

GLI STRUMENTI DI LAVORO



Non promettiamo di farvi diventare l'export manager perfetto (che non esiste) ma mettiamo a vostra disposizione questi strumenti :

- Operare con la prima insegna dell'export digitale
- Il Percorso intensivo Export camp
- L'accompagnamento alla Certificazione UNI
- Esperienza sul campo in progetti export collaborativo
- L'accesso a 400 video di formazione export
- Ricerche di mercato 1500 prodotti su 150 paesi
- Le piattaforma And's CRM clienti Italia
- La piattaforma And's CRM buyer estero
- L'assistenza dello staff ICT
- Accesso premium ai marketplace
- Gli accreditamenti istituzionali TEM
- L'iscrizione alle associazioni di categoria
- 35 anni di referenze nel commercio internazionale
- Il marketing del professionista in Italia
- Poter operare se volete anche senza partita iva
- Agevolazioni, incentivi e sostegni a export e digitale



L'obiettivo

Voler diventare **Export Manager Professionista certificato** e offrire competenze a una o più delle 123mila aziende italiane esportatrici o dei 4milioni di aziende che non esportano e che potrebbero farlo con le competenze giuste e con gli incentivi all'export.

l'investimento Una Tantum :
LicensingBase: 4500
LicensingAnniversario 5000
Incluso Costo Certificazione UNI
Zero costi fissi
Soddisfatti o rimborsati

Fate i vostri conti.

PARTIRE BENE: per aprire una attività in Italia dovete mettere in conto 5mila eur/anno di tasse e contributi. E decine di adempimenti con una pletora di uffici diversi. **Oltre a pagare mutui affitti o costi gestione anche se non si vende niente. Con la modalità privata licensing Italybureau questi costi fissi sono ZERO.**

I CLIENTI ITALIANI: Un solo contratto ItalyBureau con 1 sola azienda fra le 600 del portafoglio che vi viene affidata in esclusiva vale mediamente 20mila eur l'anno.

Proponiamo alle aziende ingaggi biennali e le aiutiamo a ottenere i contributi a fondo perduto.

4 dei principali vantaggi:

- ZERO costi gestione**, ufficio, negozio perché si opera al 100% online
- ZERO costi** per spostarsi e andare in ufficio
- NON SIAMO SOLI:** Si lavora sempre col supporto della rete dei colleghi e partner
- TUTELA** soddisfatti o rimborsati.
- Accompagnamento fino alla **CERTIFICAZIONE NORMA UNI**

FATE e il confronto con qualunque altra professione o anche con qualunque nuova attività, singola o affiliata.

L'OBIETTIVO n.1 : ACQUISIRE COMPETENZA CERTIFICATA IN UNA DELLE PROFESSIONI PIU' RICHIESTE

L'OBIETTIVO N. 2 : COSTRUIRE UN PORTAFOGLIO DI AZIENDE che saranno SEMPRE utenti dei vostri servizi export .

Dopo i primi tre anni di contratto la collaborazione può continuare senza nessun ulteriore costo per il partner affiliato.

Exim Digital Export Manager : Le modalità di affiliazione licensing 2021



IL LICENSING PRIVATO ANCHE SENZA PARTITA IVA

L'attività è completamente online, potete organizzarla a misura dei vostri progetti dei vostri tempi, del vostro stile di vita.

Questa modalità associata in licensing privato, non richiede iscrizione camera di commercio né partita iva (che potrete attivare successivamente, se vorrete).

600 fra le aziende che hanno richiesto l'iscrizione alle nostre banche dati vi sono affidate in esclusiva. Fra queste selezionate quelle più competitive per proporre i loro migliori prodotti all'estero.

Con l'export finanziato assistiamo le aziende che vogliono ingaggiarci accedendo ai contributi che finanziano fino al 100% l'ingaggio degli EXIM ITALYBUREAU.

Scegliete la vostra modalità di affiliazione preferita. Le sessioni di formazione avvengono a distanza, dal vostro computer, con la modalità e-learning interattiva più facile e immediata, serve solo una buona connessione internet.

Dal giorno successivo al corso di startup comincerete la vostra attività di EXIM affiancati dallo staff e in team con i colleghi.

Non perdetevi i vantaggi unici della modalità ANNIVERSARIO

LICENSING ITALYBUREAU EXPAT

per gli Italiani all'estero
Diventate corrispondenti residenti dei partner italiani. Inviare la vostra manifestazione di interesse.

Il licensing AZIENDA / PROFESSIONISTA

Professionisti, studi e società di servizi già operative con la affiliazione ItalyBureau alliance acquisiscono nuove fasce di clienti, ed estendono il proprio business su nuovi servizi offerti ai clienti esistenti (ed anche ai clienti dei colleghi affiliati in tutta Italia e all'estero).

Il contratto Azienda/Professionista (**disponibile anche nel format ANNIVERSARIO**), è specificamente indirizzato a società di servizi e a studi professionali e tecnici e consente al partner di fatturare direttamente i services ItalyBureau al cliente finale, eventualmente in sinergia con i servizi preesistenti.

Esiste anche la possibilità di finanziare l'affiliazione con agevolazioni e incentivi da verificare volta per volta sui bandi aperti.

Gli affiliati in possesso di skill conoscenze relazioni in paesi esteri e/o domini specifici come ad esempio logistica industriale, o tecnica pubblicitaria o ambito legale fiscale tributario, possono rendere disponibile la loro competenza ai colleghi affiliati e, per il loro tramite, alle aziende loro clienti in tutta Italia.

FONDAMENTO DELLA ORGANIZZAZIONE ITALYBUREAU E' L' INTERAZIONE ON LINE CON COMPETENZE CONDIVISE:

Entrate a far parte di una organizzazione di rete. Non c'è una casa madre padrona che impone dall'alto regole e procedure: al contrario gli schemi operativi sono agili e flessibili e migliorano grazie all'utilizzo e ai contributi condivisi di tutti i colleghi e la collaborazione con partner specializzati per settore e area geografica

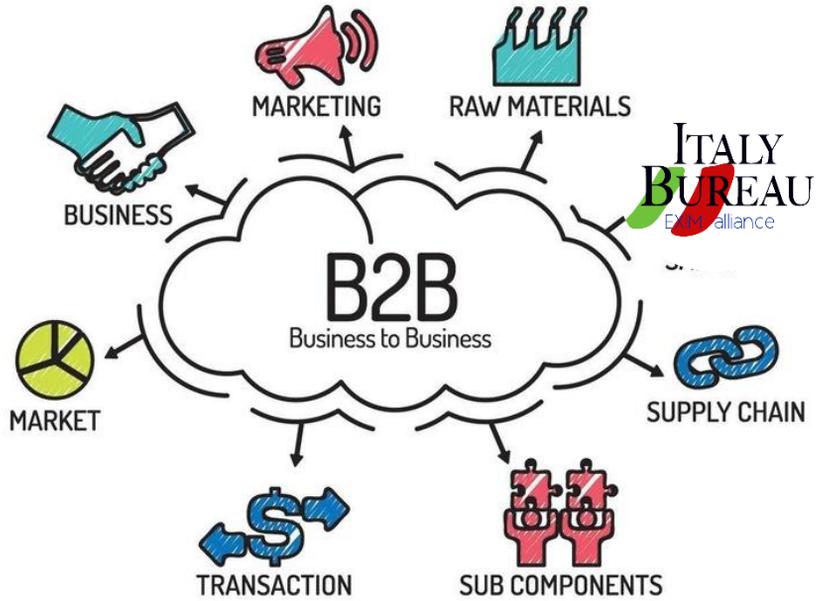
Licensing ANNIVERSARIO

Il format ItalyBureau anniversario include l' account premium Italybureau Alibaba (valore 3mila US\$)

6 mesi di affiancamento supplementare (BusinessCoaching) sul campo da parte di un collega affiliato senior ItalyBureau con oltre 5 anni di esperienza.

costa appena 10% più del format base).

Disponibile in:
MODALITA' LICENSING PRIVATO (regime privato associato, no iva)
MODALITA LICENSING AZIENDA / PROFESSIONISTA (+ iva)



Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale

Gli accordi e-commerce



2021 20 in corso con 5.318 aziende ammesse

EATALY 5 paesi	Alibaba Group Tutto il mondo	Flipkart India
hello ITA Cina	amazon FR, DE, UK, ES, USA	Walmart Canada
TANNICO 18 Paesi	WeChat Cina	(evinq) Brasile
SAO Canada	JD.COM Cina	Gmarket Corea del Sud
LAZADA Thailandia	frisco.pl Polonia	GALAXUS Svizzera
	MianoMiano Francia	

2021 5 in lancio, target 840 nuove ammissioni

Luglio amazon FR, DE, UK, ES, USA rinnovo JAP, EAU nuove vetrine target: 600	TBD Kroger USA: 150
Luglio taxeta Russia: 50	TBD Progetto orafi Wechat + JD: 40

2021 in analisi: 9 progetti

TIKI.VN Vietnam	falabella Sud America
Cdiscount Francia	EMAG Romania
allegro Polonia	WILDBERRIES Russia
ocado UK	wine.com USA
	wayfair Germania, UK



COSA FARE per saperne di più' ed essere ammesso ad affiliarsi a Italybureau come **EXPORT MANAGER DIGITALE**

Non riceverete mai da Italybureau chiamate indesiderate: Se volete maggiori informazioni o sulla affiliazione licensing Export collaborativo Italybureaui contattateci o richiedete un appuntamento telefono o skype o zoom

Qui il vostro invito personale al workshop on line del 24.9.2021 Ore 18-19.30: La metamorfosi dell'export <https://tinyurl.com/bxkzbt2b>

1. Visitate italybureau.it e italybureau.it/affiliati-licensing.
2. Approfondite i NUOVI contenuti **ITALYBUREAU.IT Export Collaborativo**, con le proposte di business alle aziende, l' area speciale Italia longevity, l' area [italybureauChina](http://italybureauChina.com).
3. Richiedete il kit informativo aggiornato e la nuova contrattualistica sul licensing Italybureau via e-mail a licensing@italybureau.it o al telefono 0424-066456 348-781100. Potete chiedere un appuntamento telefonico o lasciare il vostro numero e gli orari preferiti per essere richiamati. Otterrete tutte le informazioni e la documentazione aggiornata per avviare la vostra attività online di EXPORTManager partner Italybureau, acquisire un portafoglio clienti esclusivo, e diventare export manager certificato esperto di innovazione del commercio internazionale.
4. Chiamateci. oppure : Troviamoci su zoom.us o [skype](https://skype.com) o partecipate ai workshop online:



Italybureau Sulcisdrone4.0 è fiera di annunciare la partnership con SACE nel programma **TROVA IL TUO TEM** e l'accREDITAMENTO voucherTEM con MAECI/Invitalia che garantiscono expertise qualificata e certificata per l'export. Condividiamo la competenza di 150 EximManager e 700 banche dati per aiutare i vostri piani di #export e #internazionalizzazione e per ottenere il meglio dai servizi gratuiti di SACE e ICE . **Contattaci.** Fai con noi **export collaborativo.**

