

16.12.2022 – Giuseppe Vargiu

La crescita esponenziale della Professione di export manager



Presentazione del
LICENCING 2023
Italybureau -



16.12.2022 – Giuseppe Vargiu

La crescita esponenziale della Professione di export manager



**Benvenuti e Bentornati
Dove eravamo rimasti?**

Presentazione del
LICENCING 2023

Italybureau –



La crescita esponenziale della Professione di export manager

Sommario:

1. Il **cambiamento epocale** nel commercio internazionale
2. Le **piccole aziende del made in italy** non trovano competenze export
3. **La norma UNI11823**: certificare conoscenze e abilità
4. Investire per diventare export manager: **il vostro perché**

5. **Italybureau** dal 1986

6. LICENCING 2023

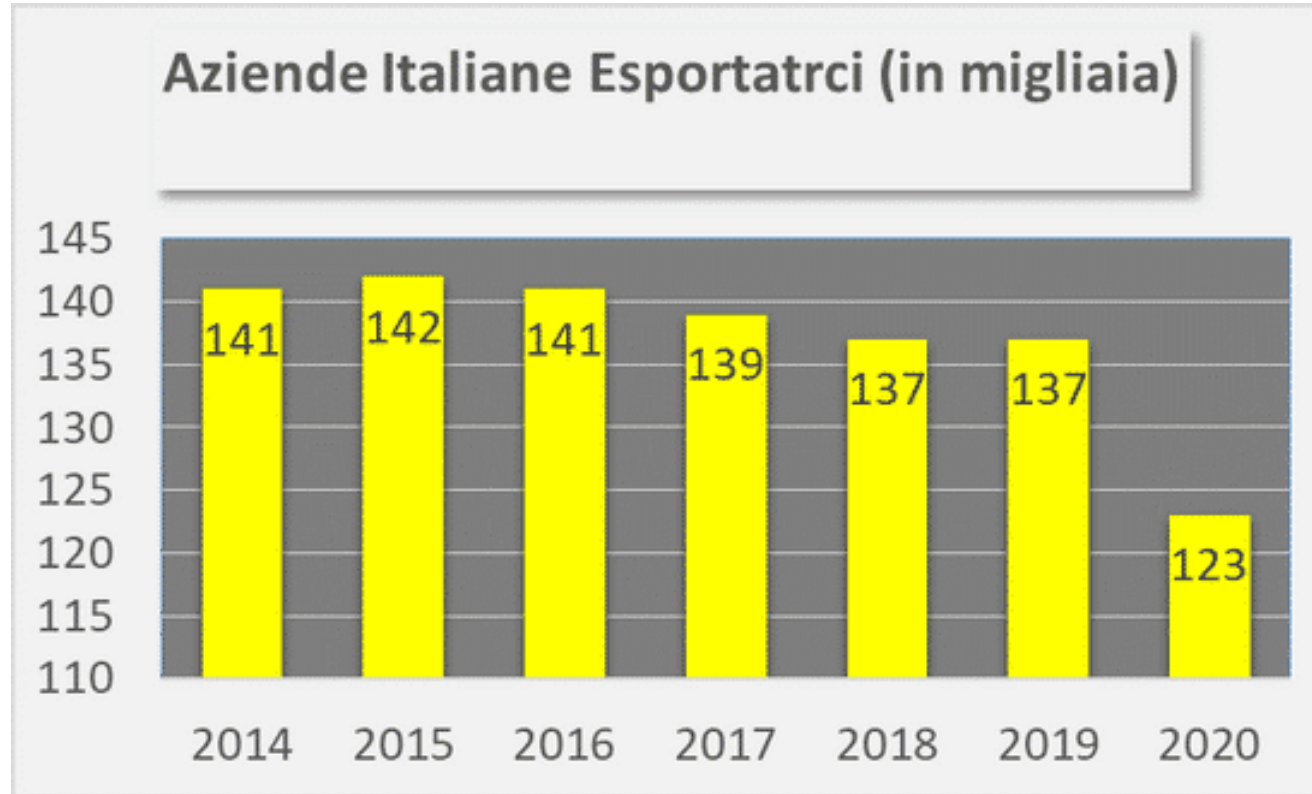
- apprendimento certificazione affiancamento in rete
- Prerequisiti, aspettative, costi, tempi

Da gennaio le Sessioni startup

7. Domande risposte,
call x approfondimenti individuali

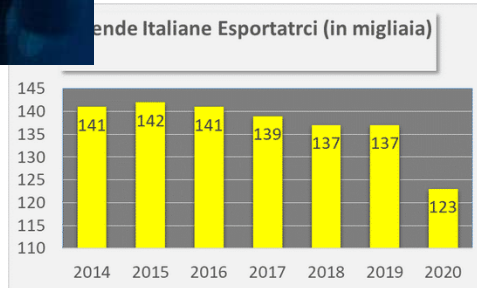


2 Le piccole aziende del made in Italy non trovano competenze per l' export



- **20mila** posizioni aperte
- **1500 milioni l'anno** di agevolazioni per l'export
- Con il voucher digitale 2500 aziende hanno avuto **30mila eur a fondo perduto** per ingaggiare exportmanager

2 Le piccole aziende del made in Italy non trovano competenze



Il problema quale è?

Le aziende cercano le competenze export

Aspettano export manager messia, venditore miracoloso da pagare a provvigione, si limitano a pensare l'export come fare fiere, avere un sito web e al massimo una presenza su amazon, aspettano passivamente i buyer

Non le trovano e aspettano

Mancavano professionisti e mancava uno strumento che rassicura le piccole aziende e le stimola a una visione export matura basata sulle competenze qualificate di exportmanager esterni

Risolvere il problema

evolvere la cultura export degli imprenditori
Rassicurarle nell'ingaggio degli exportmanager
Esiste ed è operativa la NormaUNI11823





3. La norma UNI11823: Uno standard internazionale per l' export management certificare conoscenze e abilità in conformità alla norma

UNI: la normazione tecnica italiana

Rappresenta l'Italia negli organismi di normazione tecnica europei ed internazionali

  Ente Italiano di Normazione	  Comité Européen de Normalisation	  International Organization for Standardization
--	--	---

UNI MONDO FATTO BENE



La crescita esponenziale della Professione di export manager



export management significa governare **un ambito complesso diversificato di attività e competenze**

connesse tra loro e in continua evoluzione

12 compiti
29 conoscenze
21 abilità

Commerciale
Logistica e trasporti
Digitale
Finanziario
Manageriale
Marketing
Gestionale
Lingue
Conoscenza Paesi
Mercati
Canali
Metodologie
Rischio
Produzione
Competenza interculturale

3. La norma UNI11823: certificare conoscenze e abilità
Uno standard internazionale per l' export management

quali competenze?

La norma le ha Concretizzate in **Compiti** a fronte dei quali stanno **Conoscenze e Abilità Specialistiche**

Exportmanager Quali compiti: 1-7



ASSESSMENT

PROGETTAZIONE

ATTUAZIONE

MONITORAGGIO

ASSESSMENT

1. Iniziale profilazione dell'azienda

- 1.1 Mappatura dei processi aziendali
- 1.2 Identificazione del business model aziendale
- 1.3 Messa a sistema dell'insieme delle funzioni/strutture aziendali coinvolte

2. Analisi esterna

- 2.1 Analisi della concorrenza
- 2.2 Analisi del posizionamento del prodotto
- 2.3 Analisi delle barriere in entrata
- 2.4 Analisi dei canali di vendita off/online
- 2.5 Analisi del mercato potenziale

3. Analisi SWOT

FORMULAZIONE DELLA STRATEGIA E DEFINIZIONE DEL PIANO OPERATIVO

4. Formulazione strategica

- 4.1. Definizione degli obiettivi
- 4.2. Mappatura delle informazioni relative alle modalità di ingresso sui mercati target
- 4.3. Allocazione delle risorse (persone, partners, tecnologie, budget) in funzione della mappatura delle informazioni condotte.
- 4.4. Definizione e messa a punto dei mercati e degli obiettivi strategici (prioritizzazione)

5. Piano operativo e business model estero

- 5.1 Elaborazione del marketing mix
- 5.2. Pianificazione di attività promozionali sui mercati esteri per far conoscere l'azienda e i prodotti

6. Risk assessment

7. Valutazione della sostenibilità risorse finanziarie

Exportmanager Quali compiti: 8-12



ASSESSMENT

PROGETTAZIONE

ATTUAZIONE

MONITORAGGIO

ATTUAZIONE DEL PIANO OPERATIVO

8. Implementazione del piano operativo

8.1 Attuazione delle attività del piano operativo

8.2 Coordinamento delle attività del piano operativo

9 Definizione delle operazioni collegate al piano operativo

9.1 Operazioni di Sviluppo Commerciale (Business Development)

9.2 Operazioni di Assistenza e Gestione dei Clienti (Customer Service)

9.3 Definizione di altre eventuali operazioni correlate (relazioni istituzionali, marketing, promozione, comunicazione, logistiche, doganali, di contrattualistica, di pagamenti, di assicurazione e gestione crediti ecc.)

MONITORAGGIO, VALUTAZIONE E FOLLOW-UP

10. Reporting

11. Monitoraggio continuo della concorrenza, delle tecnologie, dei canali e dei mercati emergenti

12. Revisione e affinamento delle strategie e dei piani operativi

La crescita esponenziale
della
Professione di export
manager

4. diventare export manager:



Life is a journey,
not a destination.

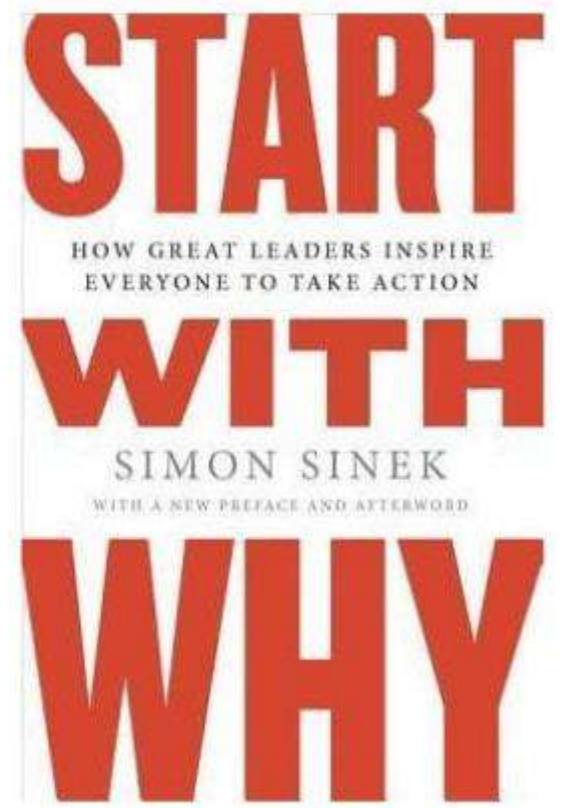
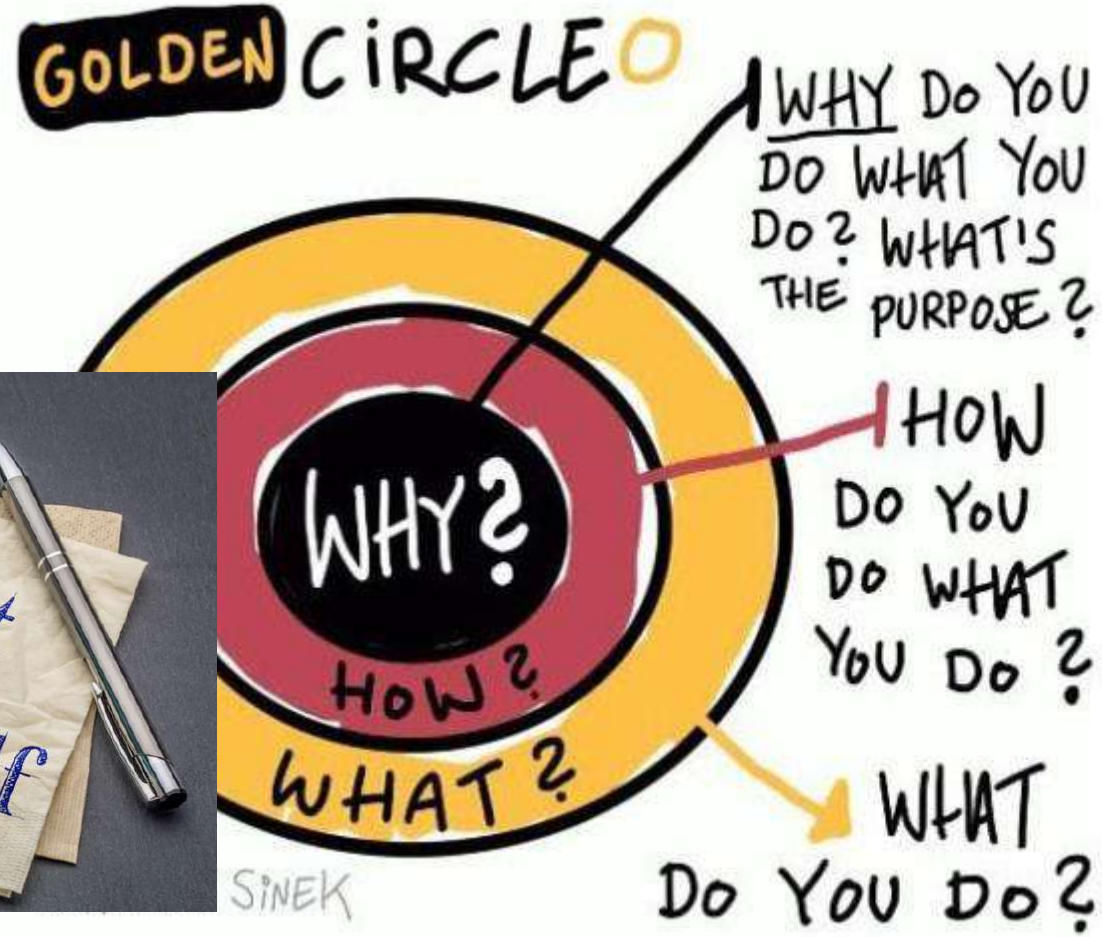
Ralph Waldo Emerson

Il solo muoversi verso un obiettivo
lo rende raggiungibile



trovate il vostro perché

Diventare export manager: il vostro perché



16.12.2022 – Giuseppe Vargiu

La crescita esponenziale della Professione di export manager



Presentazione del LICENCING 2023 Italybureau -



5. Italy bureau, dal 1986



- Crediamo nel fare impresa,
- Facciamo crescere e esportare piccole imprese del made in Italy
- Siamo stati pionieri di **internet**, siamo stati fra i pionieri del **franchising**, oggi lo siamo nella crescita esponenziale dell' **export collaborativo**





5. Italy bureau, dal 1986

La qualità dei servizi export portati avanti dai professionisti che operano con l'insegna Italybureau

è attestata dalle associazioni professionali di categoria e imprenditoriali

**UNIEXP
ORTIMA
NAGER**



FederItaly

FEDERAZIONE D'IMPRESE PER LA TUTELA E LA PROMOZIONE DEL MADE IN ITALY



La crescita esponenziale della Professione di export manager

5. Italy bureau, dal 1986

La qualità dei servizi export portati avanti dai professionisti che operano con l'insegna Italybureau

È accreditata e certificata dagli organismi istituzionali preposti ad incentivare l'export



Italybureau Sulcisdrone4.0 è fiera di annunciare la partnership con SACE nel programma **TROVA IL TUO TEM** e l'accREDITAMENTO voucherTEM con MAECI/Invitalia che garantiscono expertise qualificata e certificata per l'export. Condividiamo la competenza di 150 EximManager e 700 banche dati per aiutare i vostri piani di #export e #internazionalizzazione e per ottenere il meglio dai servizi gratuiti di SACE e ICE. **Contattaci.** Fai con noi **export collaborativo.**



Camere di Commercio
Industria Artigianato e Agricoltura



La crescita esponenziale della Professione di export manager

5. Italy bureau, dal 1986

Ma soprattutto

La qualità dei servizi export dei professionisti che operano con Italybureau E' testimoniata **progetti portati a termine: qui i successi del 2022**

La reputation | 3





LICENSING ITALYBUREAU 2023



EXPORT MANAGER
Certificato UNI:11823
partner ITALYBUREAU

4

apprendimento stag
accesso agevolazioni
strumenti condivisi
export digitale

3

apprendimento
FAD e
certificazione UNI

2

Pianificare
percorso e obiettivi
nel tempo

1

Verifica profilo
attuale



6 mesi in remote learning
impegno 5-10 ore la
settimana

6. LICENSING 2023

- ❑ apprendimento
- ❑ certificazione
- ❑ affiancamento in rete
- ❑ Prerequisiti, aspettative, costi, tempi
- ❑ Da gennaio le Sessioni startup



6. LICENCING 2023

- ❑ Prerequisiti, aspettative, costi, tempi

Requisiti apprendimento richiesti da Norma UNI per l'accesso all'esame

- STUDI: titolo EQF 4-7: diploma / laurea / master4
- CORSI FORMATIVI : 120 crediti apprendimento riconosciuti negli ultimi 3 anni
- ESPERIENZA COMPROVATA: Stage - Incarichi – Lavoro coerenti con export import internazionalizzazione da 1 anno (profilo junior) a 7 anni (profilo senior)

Valore Investimento:

da 8000 eur profili di partenza junior a 5000 profili senior

Promozione fase pilota fino al 30.6.23 sconto del 40%

- + iva , l'Esame di certificazione esterno è incluso;

Tempi

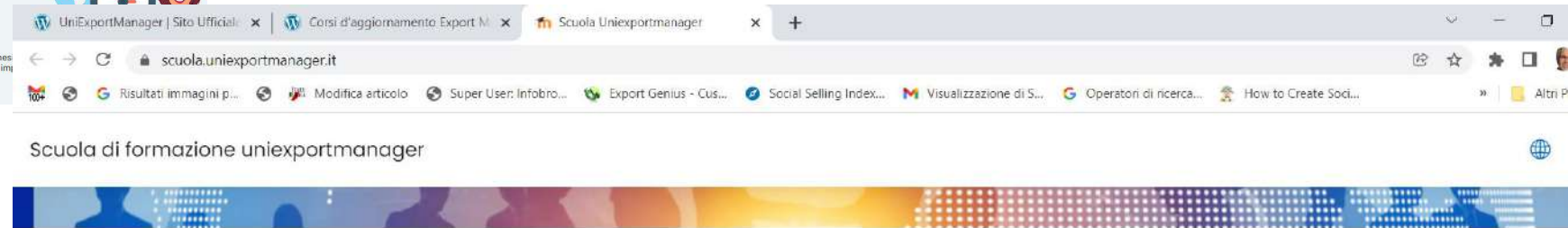
- **Impegno settimanale durante il percorso : mediamente 5 ore da remoto**
- **Flessibili** Da 3mesi profili di partenza senior a 6mesi profili di partenza junior

La crescita esponenziale della Professione di export manager



6. LICENCING 2023

□ apprendimento certificazione affiancamento in rete



Scuola di formazione: Uniexportmanager
Organismo di Certificazione



Corsi disponibili



Scopri di più 1 - Assessment

- Avvio: 21/11
Crediti: 28
- Profilazione dell'azienda
 - Identificazione del modello d'affari aziendale
 - Mappatura delle strutture e funzioni aziendali coinvolte



Scopri di più 2 - Formulazione della strategia e definizione del piano operativo

- Avvio: 28/11
Crediti: 28
- Formulazione della strategia aziendale
 - Definizione dei mercati d'interesse
 - Definizione degli obiettivi nel mercato d'interesse



Scopri di più 3 - Operazioni, Monitoraggio, Export digitale

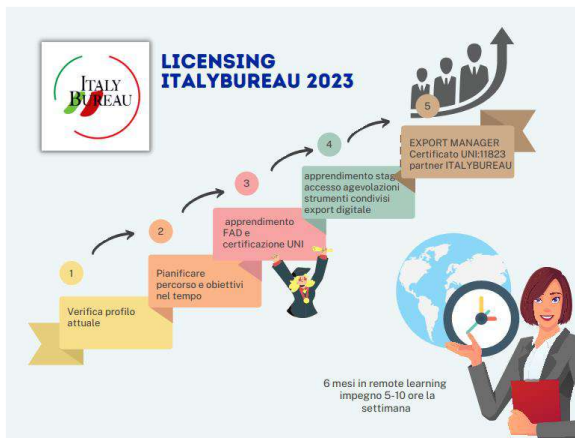
- Avvio: 05/12
Crediti: 28
- Gestione dell'attività operativa
 - Sviluppo commerciale
 - Contrattualistica
 - Dogane
 - Pagamenti e risk assessment



Scopri di più 4 - Verifica generale competenze e accompagnamento certificazione UNI

- Crediti: 28
- Analisi e Fondamentali dell'Export
 - Presentazione modulo e piattaforma
 - Sintesi Modulo 1
 - Verifica con supporto del

La crescita esponenziale della Professione di export manager



6. LICENCING 2023

□ apprendimento e affiancamento

Prima della certificazione

- stage virtuale e praticantato in progetti operativi con altri colleghi exportmanager

Dopo la certificazione

- Percorso di potenziamento e marketing professionale individuale
- Premialità agevolazioni e incentivi
- Coaching e Networking con colleghi anziani
- Condivisione risorse, piattaforme, relazioni Italybureau (iniziative marketing Italia)
- Manuale export collaborativo con Italybureau
- Validità affiliazione 3 anni dalla certificazione





Primo step:

- **Verifica idoneità con CV e colloquio**
- **Allineamento aspettative**
- **Messa a punto programma dei tempi del percorso di apprendimento, certificazione e accompagnamento Partner affiliati italybureau.**
- **Stipula Licensing**

6. LICENCING 2023

Da gennaio le nuove Sessioni startup

La crescita esponenziale della Professione di export manager

La crescita esponenziale della Professione di export manager



**7. Domande risposte,
Prenotazione call
x approfondimenti individuali**



La crescita esponenziale della Professione di export manager

Sommario:

1. Il **cambiamento epocale** nel commercio internazionale
2. Le **piccole aziende del made in Italy** non trovano competenze export
3. **La norma UNI11823**: certificare conoscenze e abilità
4. Investire per diventare export manager: **il vostro perché**

Grazie!

Giuseppe Vargiu

Founder Italybureau Alliance +39 0424-567444

5. **Italybureau** dal 1986

6. LICENCING 2023

apprendimento certificazione affiancamento in rete

Prerequisiti, aspettative, costi, tempi

Da gennaio le Sessioni startup

7. Domande risposte,

call x approfondimenti individuali





Grazie!

Giuseppe Vargiu

Founder Italybureau Alliance

+39 0424-567444

Per ricevere il kit affiliazione (contrattualistica, faq , prerequisiti)

Per concordare un approfondimento individuale in videocall

gv@italybureau.it





Italybureau Sulcisdrone4.0 è fiera di annunciare la partnership con SACE nel programma

TROVA IL TUO TEM

e l'accreditamento voucherTEM con MAECI/Invitalia che garantiscono expertise qualificata e certificata per l'export. Condividiamo la competenza di 150 EximManager e 700 banche dati per aiutare i vostri piani di #export e #internazionalizzazione e per ottenere il meglio dai servizi gratuiti di SACE e ICE.

Contattaci. Fai con noi **export collaborativo.**

